2015年度中間決算説明会

2015年11月16日

株式会社干葉銀行

(東証第1部:8331)

目次

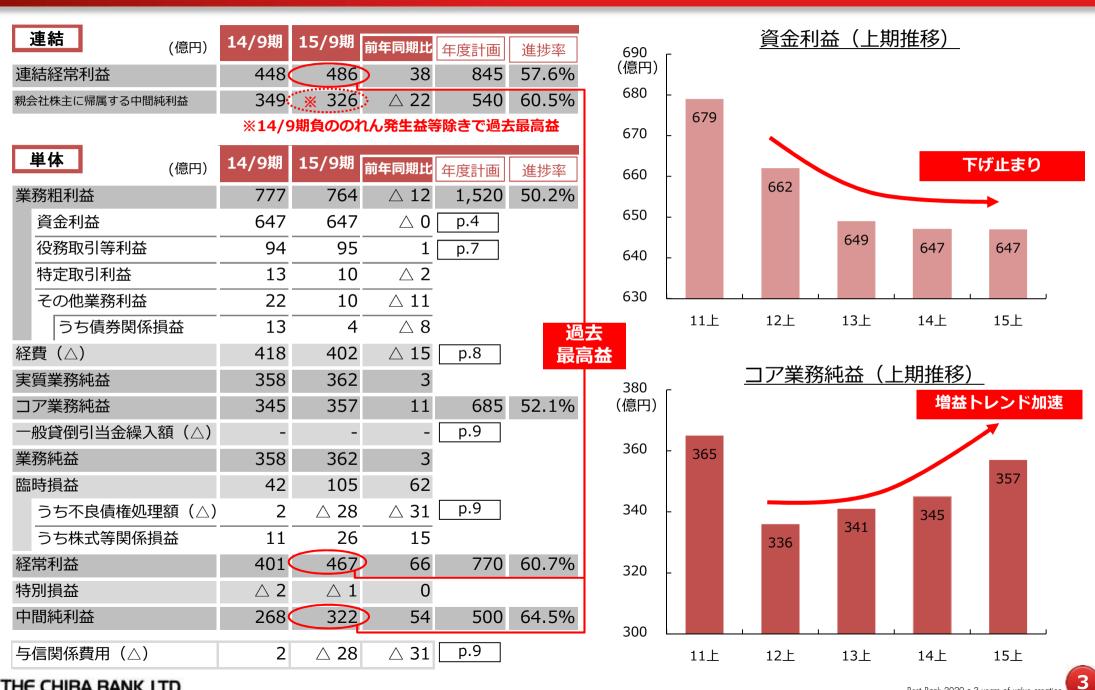


業績の概要	
業績概要	3
資金利益	4
預金・貸出金の状況	5
有価証券の状況	6
役務取引等利益	7
経費	8
与信関係費用	9
2016年3月期 業績計画	10

営業戦略	
中期経営計画の一部変更	12
中計計数項目進捗一覧	13
環境認識/地方創生	14
法人取引 I	15
法人取引Ⅱ	16
グループ会社	17
店舗戦略	18
信託・相続関連業務	19
グループ預かり資産	20
住宅ローン	21
無担保ローン	22
国際業務	23
TSUBASAプロジェクト	24
フィンテック	25
ガバナンス・資本政策	
ガバナンス	27
自己資本	28
株主還元	29

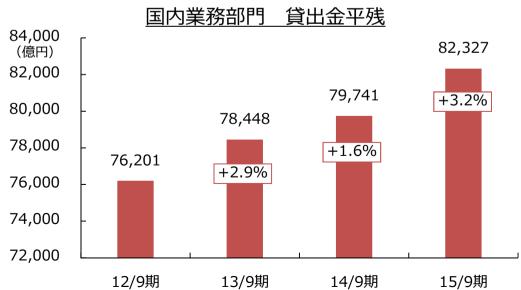


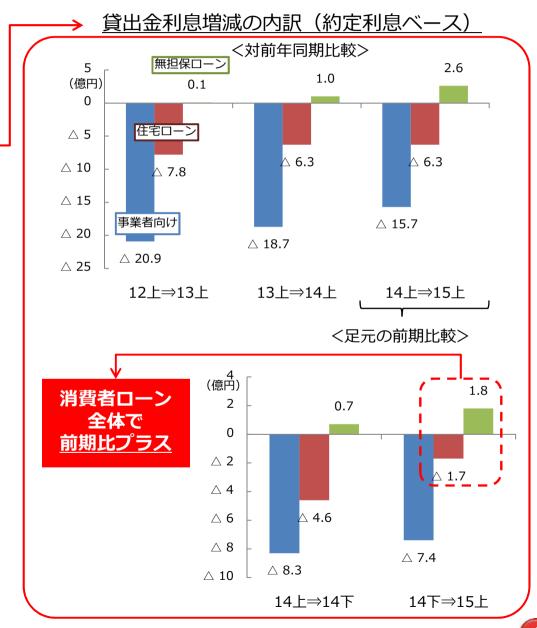
業績の概要



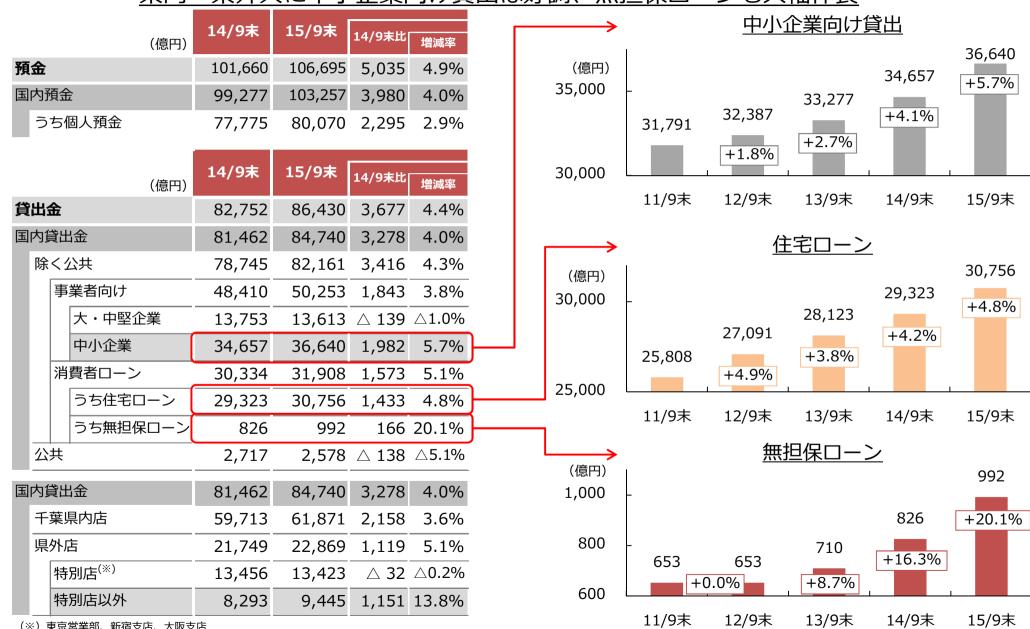
資金利益は7期ぶりの増益を計画

			(億円)	14/9期	前年同期比	15/9期	前年同期比
資金	訊	益		647	△ 1	647	△ 0
	国区	勺業	務部門	619	△ 8	615	△ 3
		う	ち預貸金	528	△ 23	506	△ 21
			貸出金利息	548	△ 25	527	△ 21
			預金利息	19	△ 1	20	0
	ĺ	う	ち有証利息配当金	93	12	111	17
			債券	34	<u></u>	29	<u> </u>
			株式	37	10	48	10
			投信	21	7	33	11
Ī	国際	祭業	務部門	27	7	31	3

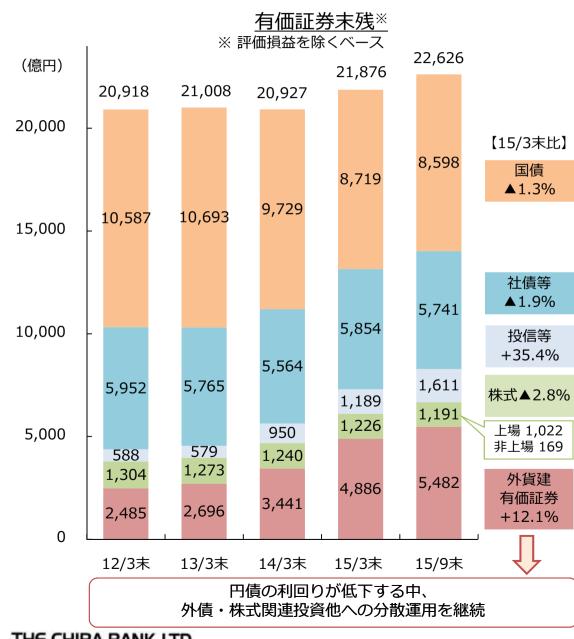




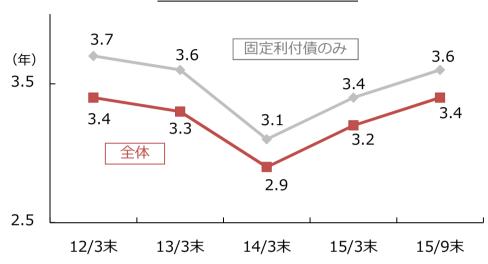
県内・県外共に中小企業向け貸出は好調、 無担保ローンも大幅伸長



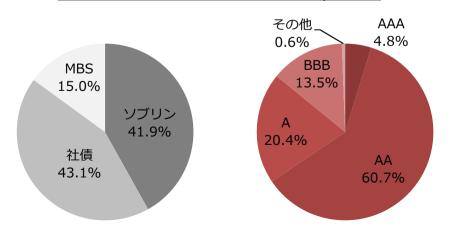
金利リスクを抑制しリスクコントロールすると共に、運用の多様化も実施



円貨債券平均残存期間

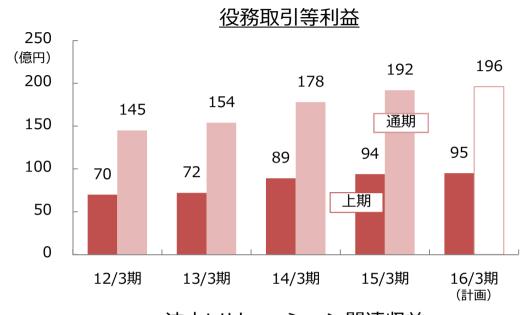


外債の種類・格付別構成比(15/9末)



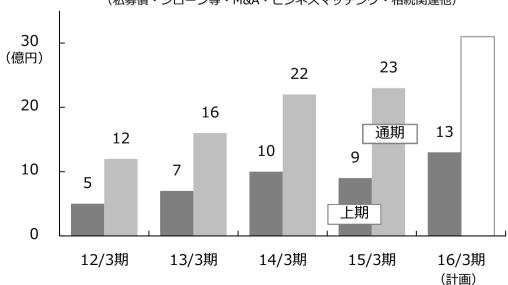
法人ソリューション関連取引収益が増加するなか役務取引等利益は順調に推移

(億円)	14/9期	15/9期	前年同期比
役務取引等利益	94	95	1
役務取引等収益	187	195	7
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	△ 93	△ 99	<u> </u>
<主な内訳>			
うち投信・保険	61	63	2
うち投信手数料	36	36	<u> </u>
うち保険手数料	25	27	2
うち保障性保険手数料	4	4	0
うち金融商品仲介手数料	2	2	0
うち法人ソリューション関連	9	13	3
うちシローン等	5	8	2
うち為替関連	57	59	1
うち送金	29	29	0
うちEB関連	9	9	0
うち自振・給振手数料	18	19	0
うちローン支払保険料・保証料	△ 59	△ 63	△ 4
 (参考) その他臨時損益			
うち団信配当金	30	33	2



<u>法人ソリューション関連収益</u>

(私募債・シローン等・M&A・ビジネスマッチング・相続関連他)



一層の業務効率化を推進、経費抑制を図る

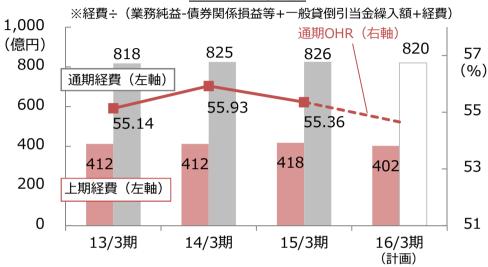
		(億円)	14/9期	15/9期	前年同期比
経	費		418	402	△ 15
	人件費		209	209	0
	物件費		186	168	<u>△ 17</u>
	税金		23	25	1

16/3期	
(計画)	前期比
820	△ 6
417	0
352	△ 11
50	4

経費の主な増減要因

(億円)	1	.5/9期(実績)		16/3期(計画)
		定例給与等(+1)		定例給与等(+2)
人件費	+ 0	定例外給与(△1)	+ 0	定例外給与(△1)
		退職給付費用(△0)		退職給付費用(△1)
		預金保険料(△19)		預金保険料(△25)
		新規施策投資(+0)		システム共同化(+6)
物件費	△ 17	動産償却(+1)	△ 11	店舗建替・新設(+1)
		ソフト償却(△0)		ATM等償却(+3)
				手形事務共同化(+1)
税金	+ 1	外形標準課税(+2)	+ 4	外形標準課税(+4)
1.		消費税(△0)		

OHR※の推移



内部業務効率化プロジェクト

第1フェーズ 2014.11~2015.2 第2フェーズ 2015.3~2015.7

現状把握

営業店改革の 基本方針策定 施策の具体的 検討・実行

<店頭> セルフオペレーション 対話式オペレーション リモートオペレーション <店内> 現金管理レス ペーパーレス センター集中化

- ✓ 業務の抜本的見直しによる営業店事務コストの削減
- ✓ ロビーを中心とする店頭でのセールス強化(営業人員捻出)
- ✓ 実施ノウハウ・施策の定型化

与信関係費用は、当面低水準での推移を見込む

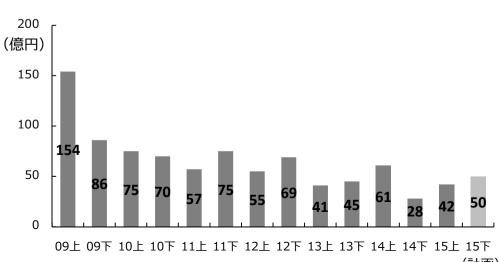
				15/3期		16/	3期
			(億円)	上期	下期	上期	下期 (計画)
与	信	関係	費用	2	△ 6	△ 28	28
	<u> </u>	般貨	資倒引当金純繰入額	△ 23	8	△ 42	2
	不	良值	責権処理額	25	△ 15	13	26
		貸	出金償却等	49	△ 0	29	36
			うち新規発生	61	28	42	50
			うち担保下落等	5	3	2	5
			うち回収等	△ 21	△ 25	△ 18	△ 13
	_	償	却債権取立益	△ 23	△ 15	△ 16	△ 10

(注)

左表では過去との比較上、貸倒引当金戻入益を それぞれ一般貸倒引当金純繰入額及び 個別貸倒引当金純繰入額に分けて表示。

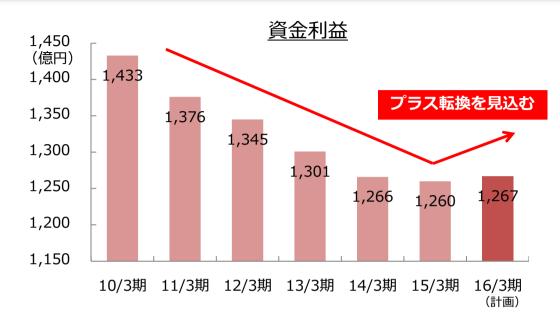


不良債権処理額(新規発生分)

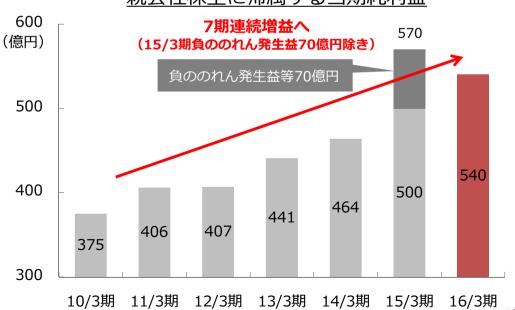


	単体	億円)	15/3期	16/3期 (計画)	前期比	下期 (計画)
業	務粗利益	ער ויקיו	1,517	1,520	3	755
	資金利益		1,260	1,267	6	619
	役務取引等利益		192	196	3	100
	特定取引利益		26	25	<u>△ 1</u>	14
	その他業務利益		38	32	△ 6	22
	うち債券関係損害	益	20	15	△ 5	10
経	費 (△)		826	820	△ 6	417
実	質業務純益		691	700	9	337
	ア業務純益		670	685	14	327
_	般貸倒引当金繰入額	(△)	-	-	-	-
業	務純益		691	700	9	337
臨	時損益		50	70	19	△ 35
	うち不良債権処理額	(△)	△ 3	0	3	28
	うち株式等関係損益	<u>\$ (△)</u>	12	27	14	0
経	常利益		741	770	28	302
特	別損益		△ 11	△ 10	0	△ 9
当	期純利益		458	500	41	177
与	信関係費用(△)		△ 3	0	△ 3	28

	連結		15/3期	16/3期		下期
	AE 174	(億円)		(計画)	前期比	(計画)
連	結経常利益		842	845	2	358
	連単差		100	75	△ 25	55
親金	会社株主に帰属する当	期純利益	570	540	△ 30	213
	連単差		112	40	△ 72	35



親会社株主に帰属する当期純利益





営業戦略

全てのステークホルダーのニーズにお応えし、持続的な成長と中長期的な企業価値向上を目指す

追加課題(全12項目)

新たな企業価値の創造(8項目)

- 事業性評価に基づく融資や本業支援等の推進
- ●「地方創生」への積極的な貢献
- グループ預かり資産の拡大に向けたコンサルティング営業の強化
- 信託業務・相続関連業務の推進強化
- クロスセルの強化に向けた推進・管理態勢の拡充
- 商品開発力の強化やITの活用による無担保ローンのさらなる増強
- 「フィンテック(革新的な金融 I T技術)」を活用した新たな 金融サービスの提供
- 連携・提携の強化による収益の拡大

人材育成の一層の充実(1項目)

ダイバーシティの一層の推進

持続可能な経営態勢の構築(3項目)

- 次世代営業店モデルの構築
- サイバーセキュリティ管理態勢の高度化
- 外貨流動性リスク管理態勢の強化

変更する計数計画

【当初計画】

	親会社株主 に帰属する 当期純利益	連結 ROE	中小企業向け 貸出残高	役務取引等 利益	無担保ローン残高
2017年3月期 目標	500億円	6%台	3兆6千億円	185億円	1,200億円
2020年に 目指す姿	600億円	7%程度	3兆9千億円	200億円	1,500億円

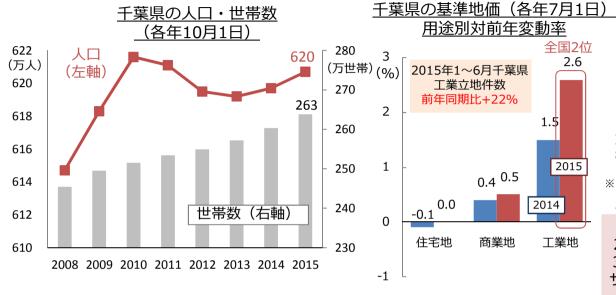
【変更後】

親会社株主 に帰属する 当期純利益	連結 ROE	中小企業向け 貸出残高	役務取引等 利益	無担保ローン残高
570億円 (+70億円)	6%台	3 兆 8 千億円 (+2千億円)	215億円(+30億円)	1,300億円 (+100億円)
650億円(+50億円)	7%台		3 0 0億円 (+100億円)	•

※()は当初計画比

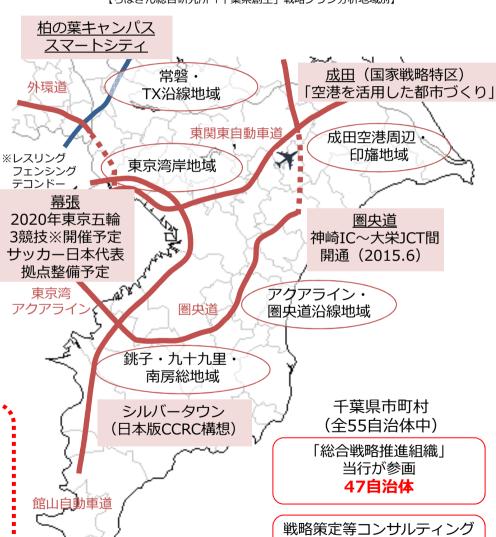
	前中計最終年度				本中計	最終年度	2020年(こ目指す姿 (単位:億円)
	2014/3	2015/3	2015/9		2017/3		2020/3	
目標とする指標				進捗率 (巡航)	【計画】	3年間増減	【計画】	3年間増減
貸出金残高	80,830	84,611	86,430	61.1% (50.0%)	90,000	+9,170	100,000	+10,000
中小企業向け貸出金残高	33,838	35,839	36,640	129.6% (50.0%)	36,000	+4,162	39,000 42,000	+4,000
融資新規獲得件数	4,150件	4,533件	2,337 上期	54.3% (50.0%)	4,400件	+250	5,000件	+600
住宅ローン残高	28,817	30,163	30,756	60.9% (50.0%)	32,000	+3,183	36,000	+4,000
無担保ローン残高	770	895	992	51.6% (50.0%)	1,200	+530	1,500 1,700	+400
預金残高	101,218	107,333	106,695	62.4% (50.0%)	110,000	+8,782	120,000	+10,000
グループ預かり資産残高	19,662	20,968	20,086	9.8% (50.0%)	24,000	+4,338	30,000	+6,000
親会社株主に帰属する 当期純利益	464	570	326 上期	61.6% (50.0%)	500 570	+106	600 650	+80
役務取引等利益	178	192	95 上期	48.5% (50.0%)	185 215	+37	200 300	+85
連結ROE (除負ののれん発生益等)	6.27%	7.07% (6.20%)	7.58% 上期	-	6 % €	±0%	7%程度 7%台	+1%
連結普通株式等Tier I 比率	12.85%	13.17%	12.59%	-	13%台	i -	13%台	-

「地方創生」に向けた取組み強化により地域活性化に貢献



千葉県の開発動向

【ちばぎん総合研究所「千葉県創生」戦略プラン分析地域別】



地方創生・地域活性化委員会(2015.8設置)

<u>地方創生部会</u> 地方創生部(2015.10設置 事業性評価部会

「広域ちば地域活性化ファンド」(2015.10設立)

総額:5億円 共同GP: ちばぎんキャピタル・REVICキャピタル

「ちばぎん地方創生融資制度」(2015.11取扱開始)

創業・新規事業の事業性を評価

「地方創生」関連ローン(2015.10取扱開始)

住宅ローン「移住・定住促進プラン」目的別ローン「空き家対策ローン」

ちばぎん総合研究所が受託

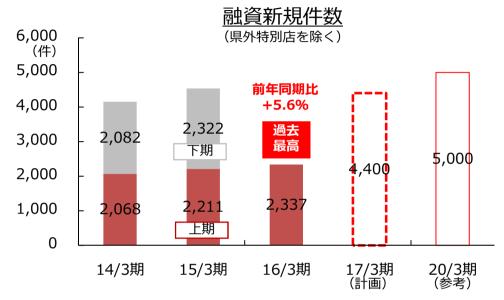
12自治体

営業エリア全域で資金ニーズに積極的に対応

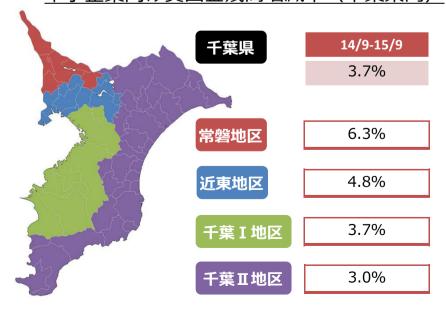








中小企業向け貸出金残高増減率(千葉県内)



事業性評価をもとに最適なソリューションを提供、収益機会を拡充

事業性評価に基づく融資・本業支援 業容拡大 人材確保 生産性向上 事業承継 2015.8設置 事業性評価部会 施策検討 進捗管理



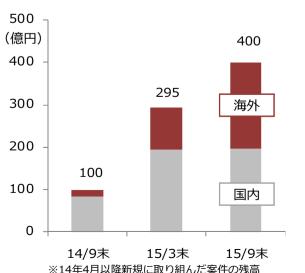
ちばきんグループ

- ✓取引先の課題を的確に把握し 最適なソリューションを提供
 - ▶ ビジネスマッチング

有料ビジネス マッチング件数 過去最高

- コンサルティング
- ファイナンス
- M&A・事業承継支援
- ▶ 退職金コンサル (401k)

プロジェクトファイナンス





決済ビジネス強化

インターネットをつうじた 商取引の拡大

決済手段の多様化

決済・フィンテック活用検討 プロジェクトチーム(2015.10設置)

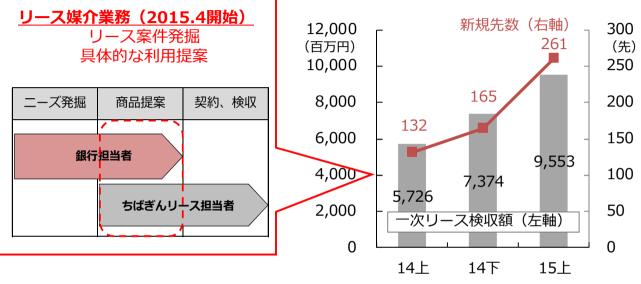
✓ 当行サービスの競争力強化

グループ会社の業容も着実に拡大

主な子会社の経常利益

	(億円)	14/9期	15/9期	前年同期比
子会社経常利益		52	65	13
	ちばぎん保証	26	28	1
	ちばぎん証券	8	7	△ 0
	ちばぎんリース	7	5	
	ちばぎんJCB	6	11	4
	ちばぎんDC	1	2	1
	その他子会社	2	10	7

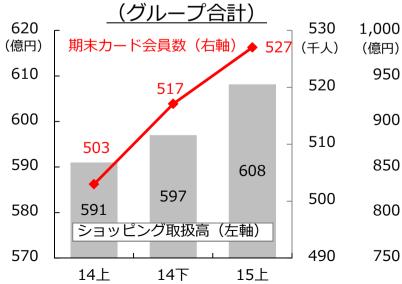
<u>ちばぎんリース取引実績</u>



カード事業収入(グループ合計)



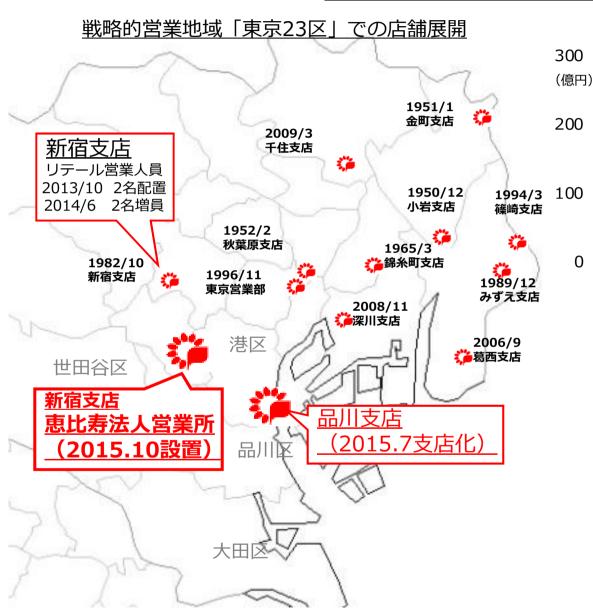
カード会員数・ショッピング取扱高

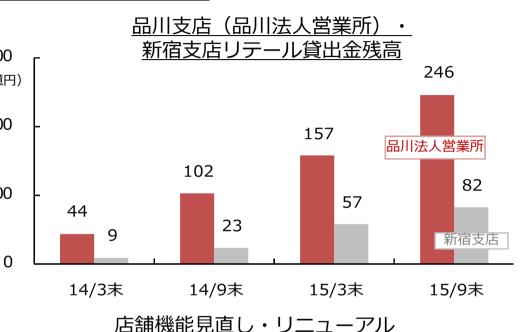


加盟店数・加盟店取扱高



戦略的営業地域への出店、店舗機能見直し





統廃合

• 店舗内店舗

機能変更

- ・マネープラザ型(預金・資産運用)
- ・個人特化型(預金・資産運用・ローン)



<u>柏の葉キャンパス支店</u> (2016.6新築移転予定)

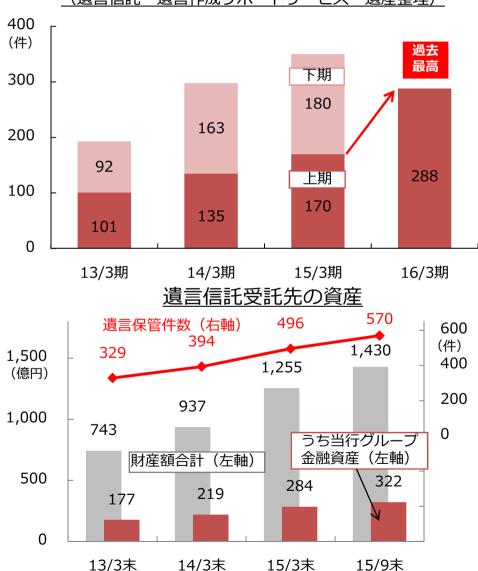
当行支店初

- / 平日窓口営業時間の延長
- ✓ 土日祝日営業の開始

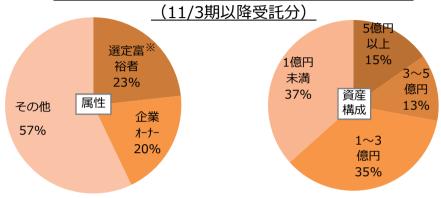
信託・相続関連業務の専担部署を設置、推進を強化

相続関連業務取扱件数

(遺言信託・遺言作成サポートサービス・遺産整理)

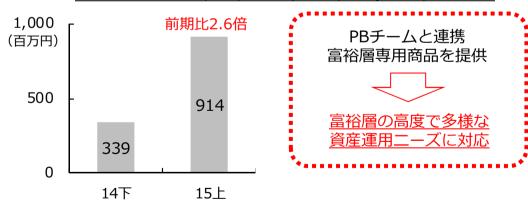


相続関連業務申込先の属性及び資産構成



※金融資産1億円以上、所有純資産5億円以上等の 一定の条件を満たした先

ロンバーオディエ信託(包括信託)の取扱金額



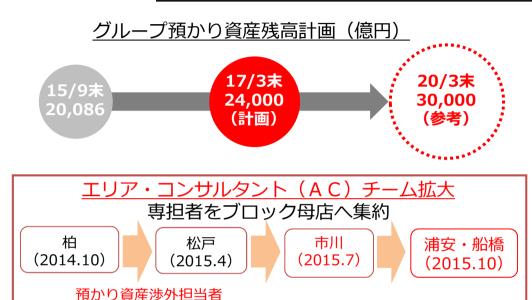
信託コンサルティング部 (2015.10設置)

アドバイザリーグループ (推進企画・営業店支援) 受託管理グループ (商品開発・管理・事務)

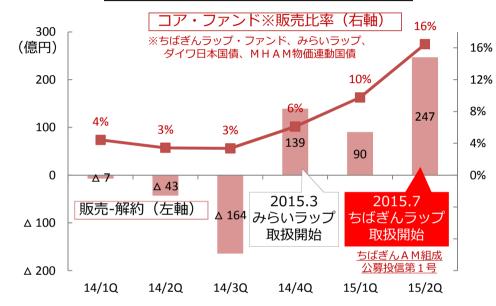


各営業店 資産承継アドバイザー (2015.10任命)

顧客の潜在ニーズを掘り起こし、グループ預かり資産残高の増強を図る



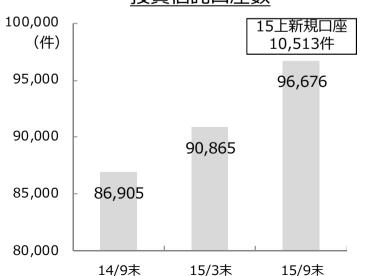
投資信託の販売動向(販売-解約)

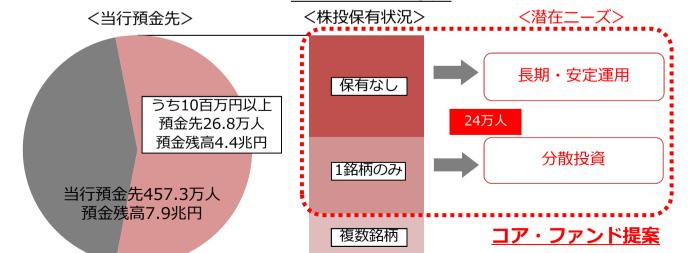


投資信託口座数

1人あたり販売額 全店平均比2.0倍

THE CHIBA BANK, LTD.





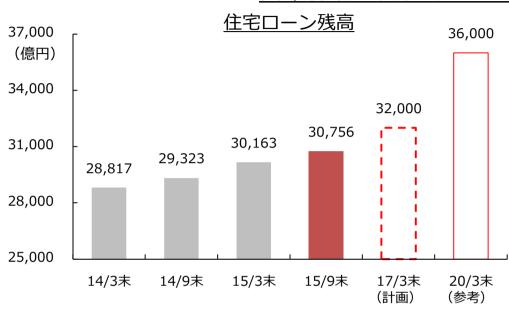
アプローチ対象先

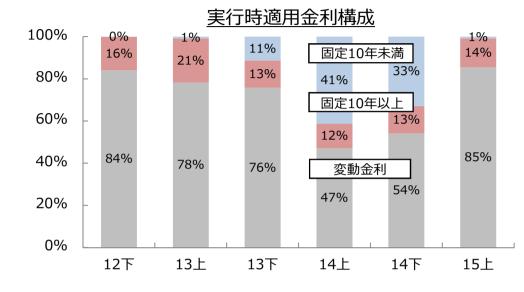
11 F

THE CHIBA BANK, LTD.

価値創造の3年

営業体制の見直しにより情報収集と案件取込を徹底





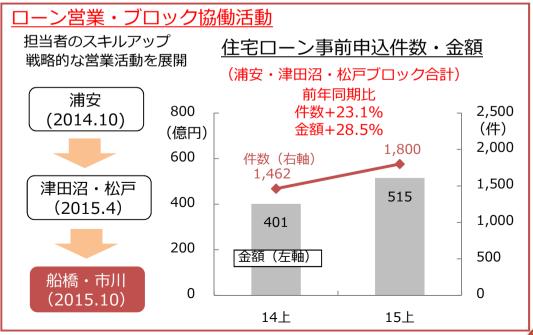
住宅ローン実行額(上期推移) (億円) 2,000 1,800 1,600 1,435 1,400 1,200 1,000

13上

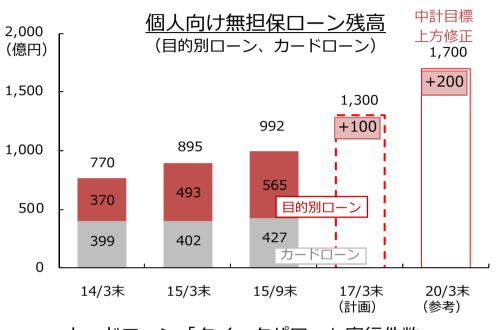
14上

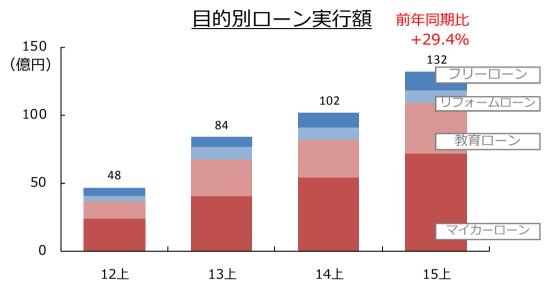
15 H

12上

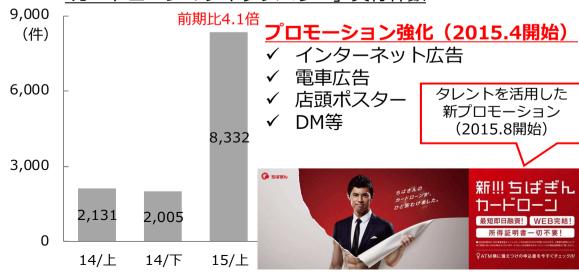


非対面チャネルを活用、プロモーション強化により残高増強を図る

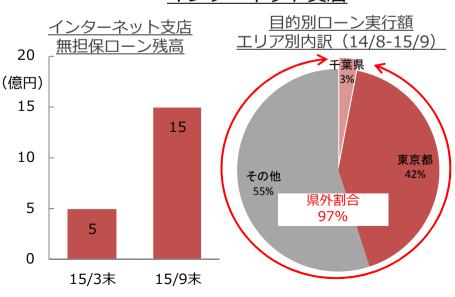




カードローン「クイックパワー」実行件数

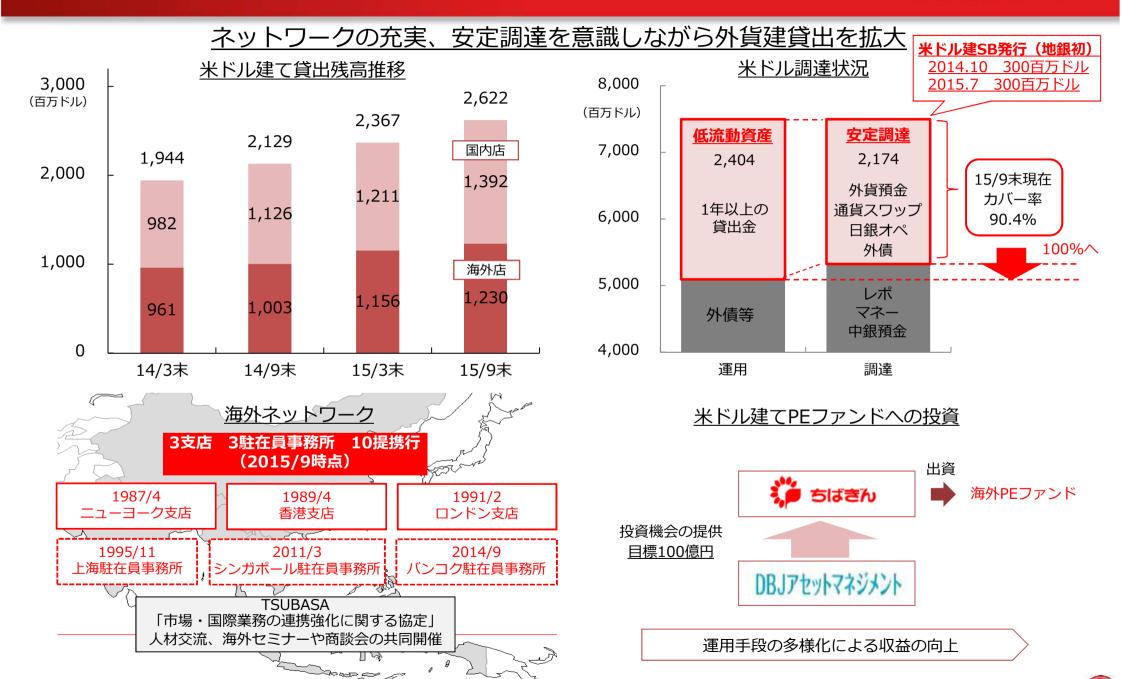


インターネット支店



THE CHIBA BANK, LTD.

価値創造の3年



幅広い分野で積極的に連携

基幹系システム共同化

第四銀行、中国銀行と共同開発



2016.1導入

コスト削減 5億円/年

(単独開発の場合との比較)

第四銀行

2017.1導入

中国銀行

2017.5導入

あらたな合理化施策

・営業店システムサーバ共同利用 (2017.1予定)

コスト削減 27百万円/年

第四銀行と共同利用

・マイナンバー対応システム共同開発 第四銀行、中国銀行と共同開発

連携事業

・「知財活用分野における連携」(2015.7)

営業地域内の中小企業が保有する特許情報を共有 ⇒中小企業の既存事業の拡大、新規事業の創出を支援

NEW ・株主優待制度の優待品連携企画(2016年度予定)

第四銀行、中国銀行、伊予銀行、東邦銀行と連携

2008.3 TSUBASAプロジェクトスタート

2012.4 東邦銀行参加

2012.10 基幹系システム共同化基本合意(千葉・第四・中国)

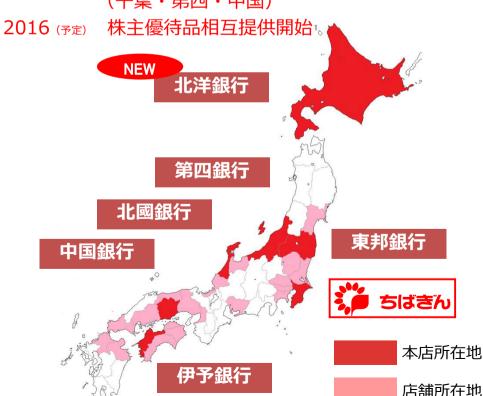
2014.9 市場・国際業務の連携強化に関する協定

2015.7 知財活用分野における連携

2015.8 北洋銀行参加

2015.10 金融システム高度化アライアンスに関する基本合意

(千葉・第四・中国)



フィンテックを活用した新たなビジネスモデルの企画を積極的に検討

フィンテック(FinTech)

金融(Finance) × 技術(Technology)

I Tを活用した革新的な金融サービス事業

く主な企画検討キーワード>

スマートフォンの活用

ビックデータ分析

人工知能(AI)

ヒト型 ロボット

お客さま

「お客さまの利便性向上」「お客さまとの新たなチャネルの確立」「新たな事業機会の創出」

新しいビジネスモデル 商品・サービス

当行

経営企画部 フィンテック事業化推進室 (2015.11設置)

連携

<u>決済・フィンテック活用検討プロジェクトチーム</u> (2015.10設置)

外 部 知 見

検討フェーズ

勉強会・ フークショップ ニーズ整理 プラ

プラン作成・効果検証

+ 中国経行 高度化アライアンス 調印式 (** 1887年 | 18874年 | 1887年 | 18874年 | 18874年 | 1887年 | 1887年 | 1887年 |

環

境

化

共同で調査・研究

TSUBASA金融システム高度化アライアンス (2015.10基本合意)



先

進

的

技

THE CHIBA BANK, LTD.



ガバナンス・資本政策

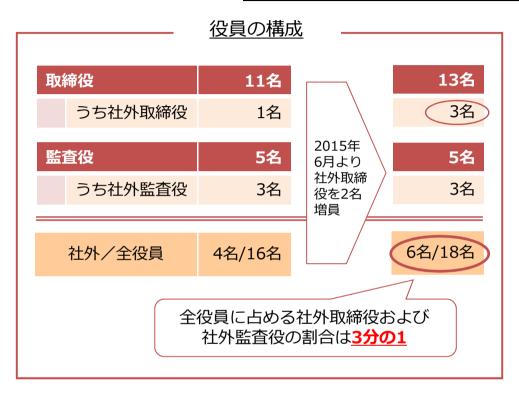
の企業価値向上の視点

から総合的に判断

持続的な成長と企業価値向上に向けた経営態勢の構築

場合において限定的に

保有



経営諮問委員会(2015.8設置)

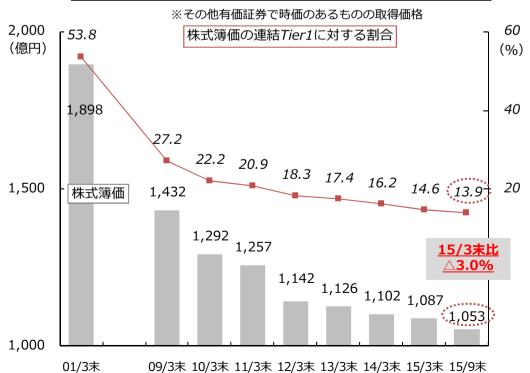
機関	経営諮問委員会
位置付け	頭取の諮問機関
構成員	社内取締役4名・社外取締役3名
諮問事項	①重要な経営議題 ②取締役候補者の選任及び報酬案等

コーポレートガバナンス・コード (原則1-4) への対応
 政策保有に関する方針 経済合理性等の検討方法 議決権行使基準
 保有意義が認められる リスク・リターンを踏 当行並びに政策保有先

まえた保有意義の妥当

性を適官検証

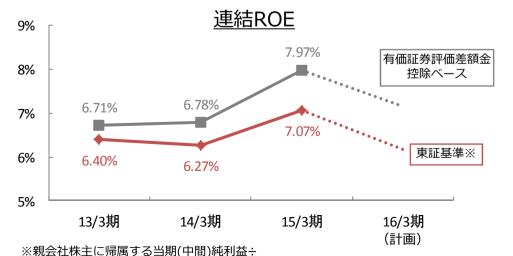
政策保有株式簿価※とTier1に対する割合(連結)



自己資本は質・量共に健全な水準を維持、流動性比率規制等へも着実に対応

連結自己資本比率





((期首連結純資産の部合計-期首新株予約権) + (期末純資産の部合計-期末新株予約権)÷2)

自己資本・リスクアセット等の状況(連結)

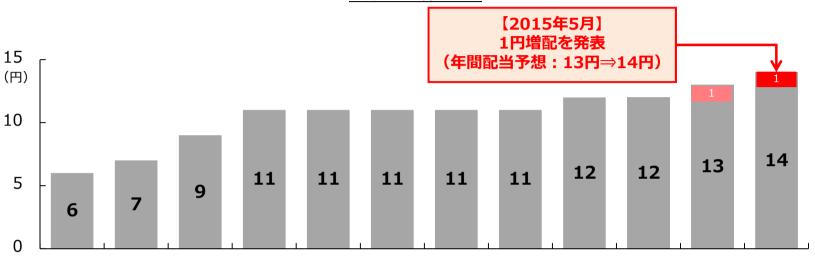
	(億円)	15/3末	15/9末	増減	
総自己資本		8,241	8,355	114	
	Tier1資本	7,400	7,574	173	
	普通株式等Tier1資本	7,400	7,574	173	
	その他Tier1資本	-		_	
	Tier2資本	840	781	△ 59	
リスク・アセット		56,181	60,145	3,964	
	うち信用リスク	52,090	52,797	707	
	うちマーケット・リスク	692	640	△ 52	
	うちオペレーショナル・リスク	2,973	2,973	0	

その他バーゼル規制(連結)

	15/9末	参考				
	5.45%	3%以上(バーゼル委員会目安)				
レハレッシ山平	5.45%	2018年より最終基準				
流動性カバレッジ比率	128%	60%以上(段階適用)				
(LCR)	120%	(2019年~最終基準100%)				
安定調達比率 15/3末	127%	100%以上				
(NSFR)	12/70	2018/3期~				

成長に向け資本を有効活用、安定配当をベースとしつつ着実な増配を実施

1株当り配当額



05/3期 06/3期 07/3期 08/3期 09/3期 10/3期 11/3期 12/3期 13/3期 14/3期 15/3期 16/3期

(予想)

安定配当を継続しつつ増配を実施

機動的な自己株式取得

(億円)	05/3期	06/3期	07/3期	08/3期	09/3期	10/3期	11/3期	12/3期	13/3期	14/3期	15/3期	16/3期 (予想)
年間配当額①	50	61	80	98	98	98	97	96	103	102	108	115
自己株式取得額②	-	-	-	-	-	-	50	58	94	99	99	99
株主還元額③=①+②	50	61	80	98	98	98	148	154	198	202	208	215
単体当期純利益④	343	467	501	446	113	362	381	360	412	432	458	500
配当性向①/④×100	14.7%	13.0%	16.0%	22.0%	86.8%	27.1%	25.6%	26.7%	23.5%	23.6%	23.6%	23.0%
株主還元率③/④×100	14.7%	13.0%	16.0%	22.0%	86.8%	27.1%	38.9%	42.9%	48.0%	46.8%	45.4%	43.0%

積極的 株主還元 を継続

2015年8月~10月 取得株数11.1百万株

取得金額99.9億円